



Mieten statt Kaufen

Flexibilisieren Sie ihr Geschäftsmodell

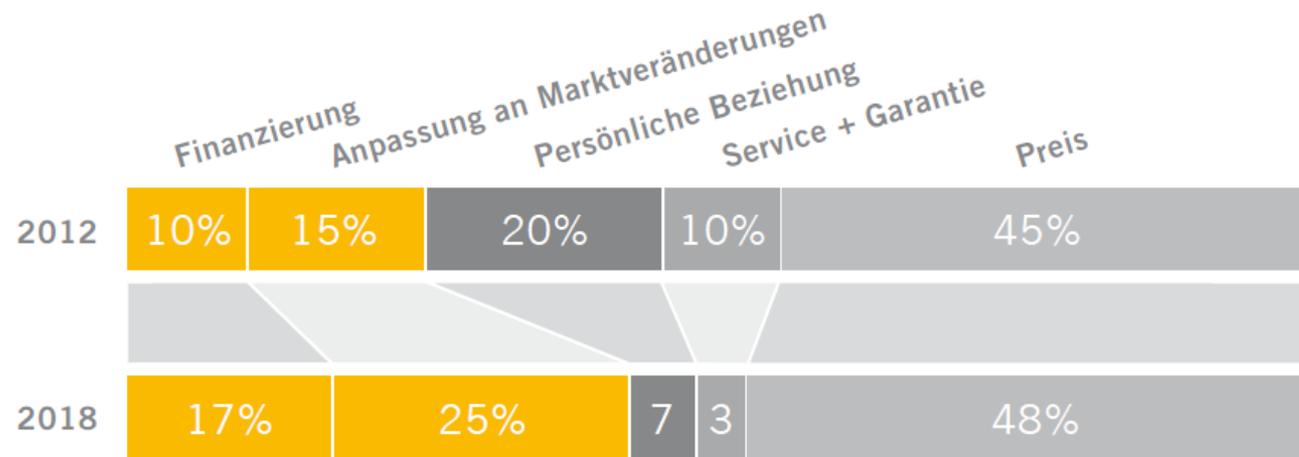
WIESO KAUFEN?

WENN MAN BESSERES
FÜR WENIGER MIETEN
KANN?



AUSWAHLKRITERIEN BEI DER MASCHINENBESCHAFFUNG

Tendenzen im Markt



- Bedarf an Finanzierungslösungen steigt
- Notwendigkeit zur Flexibilisierung der Produktionsmittel nimmt zu
- Persönliche Beziehungen bei der Beschaffung rücken in den Hintergrund
- Service + Garantie wird vorausgesetzt
- Der Preis bleibt ein wichtiges Argument

VERÄNDERUNG IM FINANZIERUNGSVERHALTEN

Leasing/Miete ist heute marktüblich

- 1962 in Deutschland erstmals Leasing für «Registrierkassen»
- Heute sind in Deutschland Leasingverträge im Wert von 90 Milliarden Euro abgeschlossen (2014: Statistisches Bundesamt)
- 2/3 davon sind Autos (= 60 Milliarden)
- Weiteres Wachstum 2% pro Jahr (= 0,72 Milliarden pro Jahr)
- 70% aller Fahrzeuge gehören der Bank (Quelle Stiftung Warentest)

- Wieso leasen/mieten Firmen
 - Kalkulierbare Kosten
 - Keine Kapitalbindung / Kapital kann für «gewinnbringendere» Investitionen genutzt werden
 - Cash Flow Sicherung

- Wieso leasen/mieten Privatleute
 - Man kann sich etwas «Besseres» leisten (Prestige)

FINANZIERUNG IM SEGMENT ANLAGEN FÜR DIE ELEKTRONIKFERTIGUNG

Wie finanzieren Kunden heute den Maschinenpark?

- Eigenes Kapital, Sparen bis man kaufen kann
- Großzügige Zahlungskonditionen von Lieferanten
- Bankenfinanzierung
- Finanzierungsleasing



MASCHINENFINANZIERUNG

Eigenfinanzierung

- Vorteile
 - «Keine» oder nur interne Zinsen
- Nachteile
 - Einschränkung der Liquidität
 - Kein Einsatz von verfügbaren Mitteln für gewinnbringendere Investitionen (z.B. Entwicklung, Marktausbau, Vertrieb,...)
 - Budgetrahmen ermöglicht teilweise nicht die Beschaffung der gewünschten Konfiguration für optimalen Betrieb
 - Bei Technologiewechsel muss aufgrund der noch laufenden Abschreibungen vielfach auf den bestehenden Anlagen weitergearbeitet werden (Qualitäts- und Effizienzeinbussen)
 - Je älter die Anlagen werden umso größer wird das Risiko von hohen Wartungs- und Stillstandskosten

MASCHINENFINANZIERUNG

Finanzierungslösung Financial Leasing

- Vorteile
 - Häufig Angebote über die Hausbank
 - Meistens reines Finanzierungsleasing
 - Finanzielle Vorteile können genutzt werden
 - Keine Kapitalbindung
 - Sicherstellung Cash Flow
 - Kapital kann für «gewinnbringendere» Investitionen genutzt werden
- Nachteile
 - Tiefer Restwert wird eingesetzt (5-10%)
 - Hohe Kosten bei frühzeitiger Beendigung
 - Maschinen müssen aktiviert und abgeschrieben werden
 - Bilanzen werden zu schwer (Beeinträchtigung Kennzahlen)
 - Keine Flexibilisierung der Produktionsmittel möglich (über Jahre an Equipment gebunden)

MASCHINENFINANZIERUNG

Auf die Elektronikfertigung spezialisierte
Finanzierungslösungen

Einzigartige Kombination:

- technologische Vorteile mittels Flexibilisierung der Produktionsmittel
- finanzielle Vorteile zur Flexibilisierung der Kapitalbewirtschaftung

SMT
RENTING



KUNDENVORTEILE

Technische und Operative Vorteile

- Mieten Sie Ihre optimale Konfiguration ohne Abstriche
- Bleiben Sie flexibel und profitieren Sie von der Möglichkeit der Technologiegarantie (Stop & Swap)
- Adaptieren Sie Ihre Anlagen für erhöhte Anforderungen (z.B. Miete von Optionen, Feeder, Software, usw.) während der Laufzeit des Mietvertrages
- Sichern Sie sich Ihre Wettbewerbsvorteile und produzieren Sie immer auf dem neusten Standard (Qualitäts- und Kostenvorteile)
- Sparen Sie operative Kosten



KUNDENVORTEILE

Finanzielle Vorteile

- Keine Kapitalbindung
- Erhöhung der Unternehmensliquidität
- Fixe Kalkulationsbasis über die gesamte Laufzeit des Vertrages
- Reduktion des langfristigen Anlagevermögens in Ihren Bilanzen
- Verbesserte Finanzkennzahlen
- Mietaufwand kann direkt als Aufwand abgeschrieben werden
- Optimierte Steueraufwände
- Reduzierte Totalkosten (Total Cost of Ownership)



MIETLÖSUNGEN MIT VOLLER FLEXIBILITÄT

An Ihre Bedürfnisse angepasste Parameter

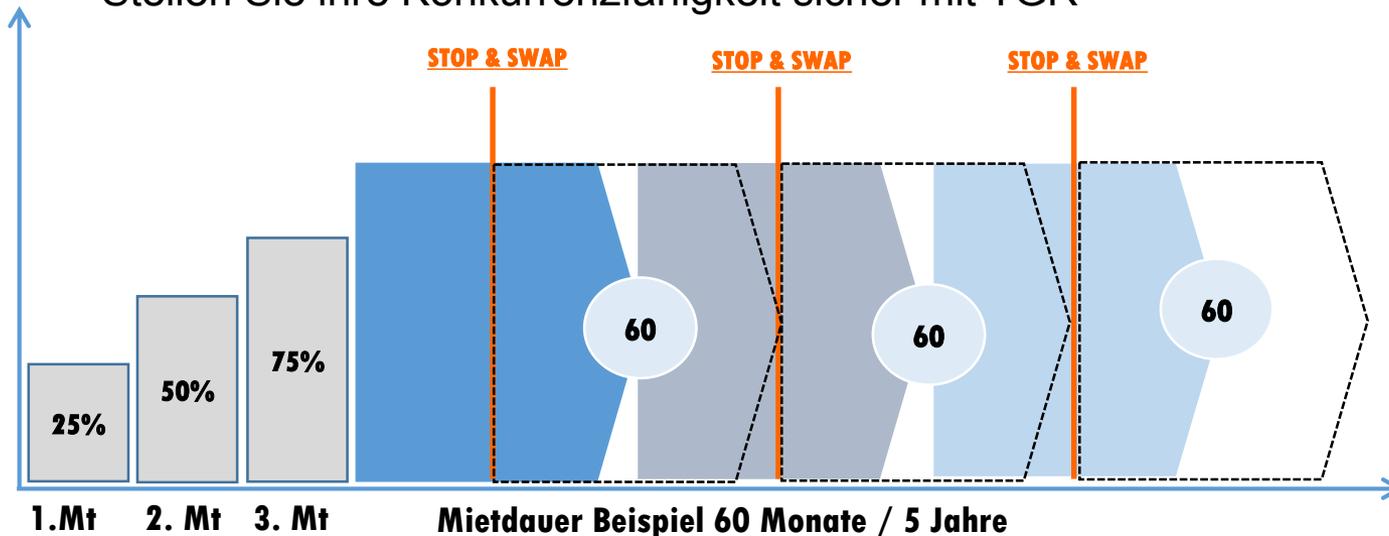
Vorteile gegenüber normalem Finanzierungsleasing (Bank)

- Flexible Mietdauer
 - Wahlweise 18-24-36-48-60-72 Monate
 - Flexibilität am Vertragsende (Kauf, Rückgabe, Eintausch, neue Miete)
 - Wahlweise inclusive Wartung und Full Service
- Inklusive Service
 - Wahlweise inklusive Installation, Training, Wartung
 - Full Service "all inclusive" integrierbar
- Wählbare Anzahlung
 - Nach Kundenbedürfnis
 - Eintausch von bestehendem Equipment als Anzahlung möglich
- Technology Guaranty Renting (TGR)
 - Alle 60 Monate werden die Anlagen gegen neue Maschinen ausgetauscht
 - Gold Option: Innerhalb des laufenden Vertrages können Maschinen z.B. nach 36 Monaten gegen neues Equipment ausgetauscht werden.

SMT RENTING Technology Guarantee 60 Monate (TGR)

STOP+SWAP Austausch von Anlagen innerhalb des Vertrages

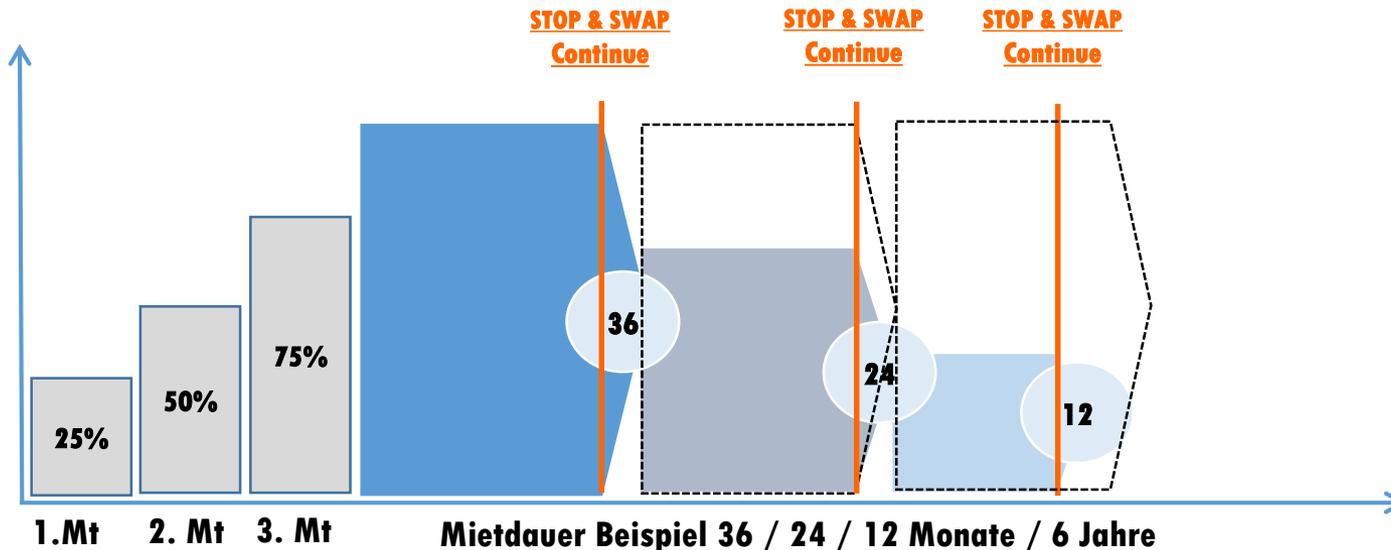
- Beispiel: Reduzierte Anfangsraten (Ramp Up)
- 36 Monate: TGR => Austausch gegen neue Anlagen
- Sicherstellung Produktionstechnologie, Qualität, Durchsatz
- ...oder STOP + SWAP => Anpassungen an neue Anforderungen
- Stellen Sie ihre Konkurrenzfähigkeit sicher mit TGR



SMTR Technology Guarantee 36 month (TGR)

Flexible Vertragsmodelle

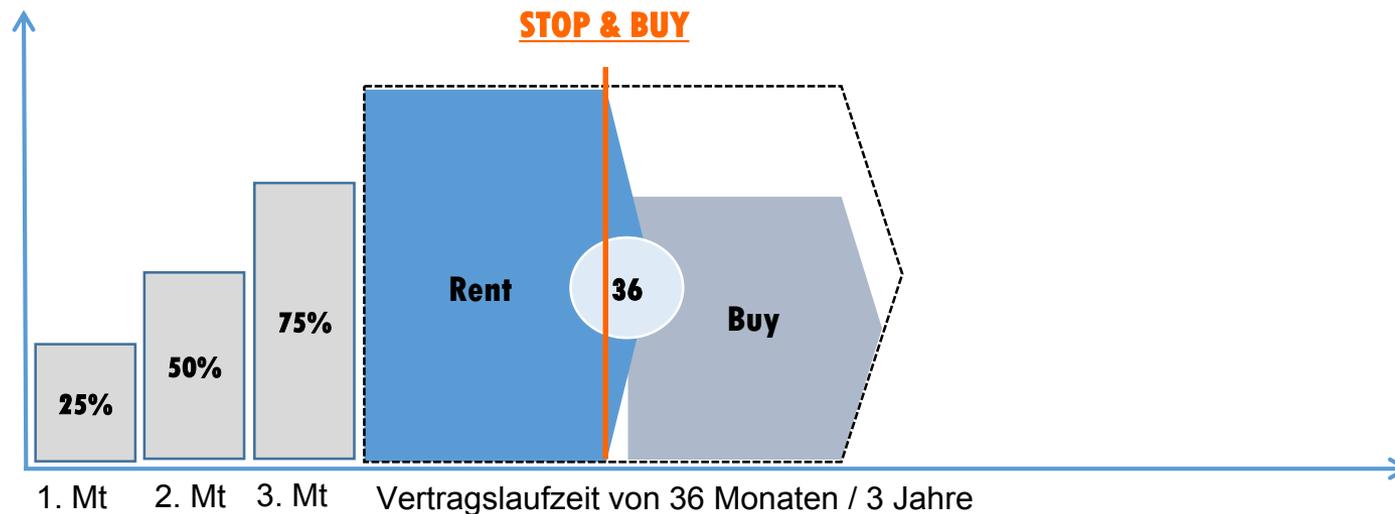
- Beispiel: Reduzierte Anfangsraten (Ramp Up)
- 36+24+12+ Monate inkl TGR => Austausch gegen neue Anlagen
- Sicherstellung Produktionstechnologie, Qualität, Durchsatz
- ...oder STOP + SWAP => Anpassungen an neue Anforderungen
- Stellen Sie ihre Konkurrenzfähigkeit sicher mit TGR



SMTH: Mix Rent & Buy

Flexible Vertragsmodelle

- Beispiel: Reduzierte Anfangsraten (Ramp Up)
- 36 Monate Miete mit Kaufoption



KOSTENEINSPARUNGEN DURCH MIETE

Wieviel können Sie in 10 Jahren einsparen

Kauf von Maschinen

- + Service/Wartung
 - + Zinsen auf eigenem Kapital
 - + Zinsen auf Fremdkapital
 - + Entgangene Erträge aus optimal genutztem Kapital
-
- = Total Einsparungen über 10 Jahre



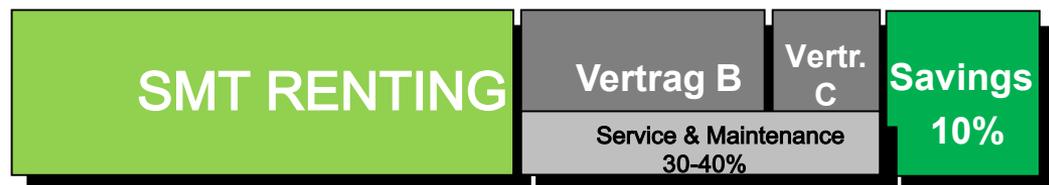
SMT-RENTING Mietlösung

Einsparungen von bis zu
10%(*) + TGR-Garantie

“STOP & SWAP”

= Sie sind der Konkurrenz einen Schritt voraus

* % might vary depending on options, durations, and local factors



“STOP & SWAP”

“STOP & SWAP”

“STOP & SWAP”

Beispiel: Competitive Line 35.000 BE/h



Linienkonfiguration:

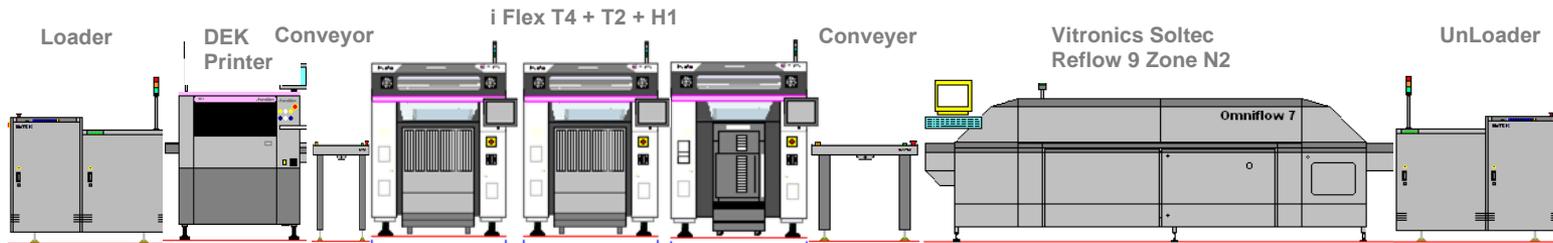
- Loader, Screen Printer, Mx200 + Mx100P, Reflow oven 8 zone air + 2 cooling, Unloader
- Feederpaket – 100x
- Softwarepaket
- Spezifikation der SMD-Linie:
- IPC Leistung: 29.000 CpH
- Bauteilspektrum: 0201 – 45 x 45mm (L x W x H)
- Anzahl der Feederpositionen:
 - 8mm Feeder: (Mx:160/200) (MR:240)
- Genauigkeit: 25 µm

• Mietdauer:

36 Monate 60 Monate

- | | | |
|---------------------------------|-----------|-----------|
| • SMT Linienpaket | € 4.500,- | € 3.850,- |
| • Feederpaket | € 575,- | € 475,- |
| • Softwarepaket | € 385,- | € 315,- |
| • Wartungsvertrag/Monat | € 575,- | € 575,- |
| • Erw. Gewährleistung/
Monat | € 550,- | € 550,- |
- Installation & Training ist nicht enthalten und wird separat berechnet
 - Anzahlung: 15.000,- Euro
 - Nach 36/60 Monaten: Rückgabe, Kauf oder erneute Miete

Beispiel: PremiumFlex Line, NPI & Speed 115.000 BE/h



Linienkonfiguration:

- Loader, Printer, 3 x iFlex Modules, Centurion Reflow 9/3 + N2, UnLoader
- Feederpaket – 150x
- Softwarepaket
- Spezifikation der SMD-Linie:
- IPC Leistung: 82.400 BE/h
- Bauteilspektrum: 01005 – 120 x 52mm
- Anzahl der Feederpositionen:
 - 8mm Feeder: 378 / 200
- Genauigkeit: 25 µm

• Mietdauer:

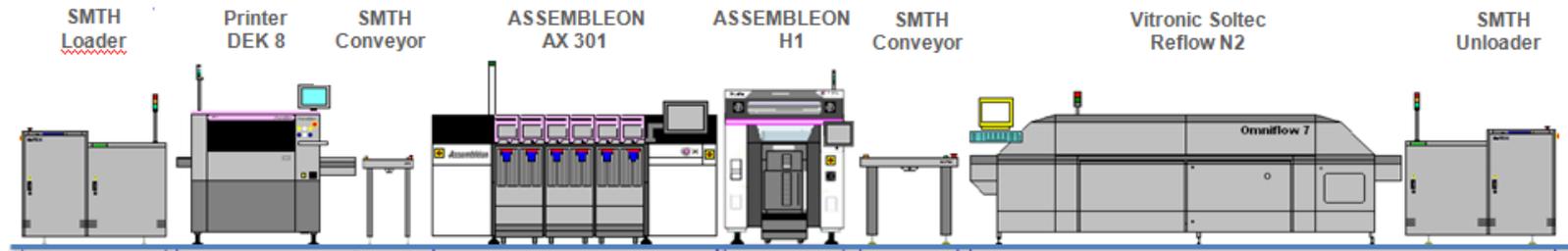
- SMT Linienpaket
- Feederpaket
- Softwarepaket
- Wartungsvertrag/Monat
- Erw. Gewährleistung/Monat
- Installation & Training ist nicht enthalten und wird separat berechnet.
 - Nach 36/60 Monaten: Rückgabe, Kauf oder erneute Miete
 - Anzahlung: 30.000,- Euro.

36 Monate 60 Monate

€ 11.725,-	€ 9.995,-
€ 1.500,-	€ 1.350,-
€ 900,-	€ 725,-
€ 1.145,-	€ 1.145,-
€ incl.	T.B.D.

Beispiel: Premium Line 50 -110.000 BE/h / < 1 dpm

*Hybrid Linie 7 micron



Linienkonfiguration:

- Loader, Screen Printer, 2 x Pick & Place, Reflow oven 9 zone N2 + 2 cooling, Unloader
- Feederpaket – 150x
- Softwarepaket
- Spezifikation der SMD-Linie:
- IPC Leistung: 45-85.000 BE/h
- Bauteilspektrum: 01005 – 120 x 52mm
- Anzahl der Feederpositionen:
 - 8mm Feeder: 298 / 147
- Genauigkeit: 7 µm

• Mietdauer:

36 Monate 60 Monate

- | | | |
|-----------------------------|------------|-----------|
| • SMT Linienpaket | € 10.250,- | € 8.835,- |
| • Feederpaket | € 1.500,- | € 1.350,- |
| • Softwarepaket | € 900,- | € 725,- |
| • Wartungsvertrag/Monat | € 950,- | € 950,- |
| • Erw. Gewährleistung/Monat | incl. | T.B.D. |
- Installation & Training ist nicht enthalten und wird separat berechnet.
 - Nach 36/60 Monaten: Rückgabe, Kauf oder erneute Miete
 - Anzahlung: 30.000,- Euro.

EINZELNE MASCHINEN ODER TURNKEY LÖSUNGEN

- Ergänzen Sie Ihr Produktionsanlagen mit zusätzlichen Funktionen und Prozessschritten
- Mieten Sie Optionen für Effizienzsteigerungen dazu
- ...oder ersetzen Sie ihre bestehende SMD Linie mit neuester Technologie



WÄHLEN SIE MASCHINEN IHRER BEVORZUGTEN LIEFERANTEN

Wir arbeiten mit führenden Herstellern zusammen



Panasonic



europ**l**acer

MYCRONIC

essem**tec**
swiss made

VISCOM
vision technology



mek[®]
marantz electronics ltd

TRI
innovation

Vitronics Soltec



HELLER
INDUSTRIES



EKRA
Screen Printing Technologies

ASYS
GROUP



.... andere Hersteller auf Anfrage. Bitte kontaktieren Sie uns.



SMT
RENTING

Mieten statt Kaufen Flexibilisieren Sie ihr Geschäftsmodell



www.smt-renting.com

